



MICHAEL MOËSSLANG
DER HITCHCOCK DER PRÄSENTATION

Präsenz. Authentizität. Charisma.

Selbstsicher und mit souveräner Präsenz auftreten

2021–2022



Offenes Körperspracheseminar

Für alle die nonverbal besser wirken wollen:

PRÄSENZ. AUTHENTIZITÄT. CHARISMA.

Selbtsicher und mit souveräner Präsenz
auftreten

Das offene Lampenfieber und Körperspracheseminar



Sicheres und selbstbewusstes
Wirken unter Nutzung des vollen
Persönlichkeitspotentials



Authentische Körpersprache,
Gestik und Mimik für
überzeugende Präsenz



Erkennen der eigenen Wirkung
und des Fremdbildes



Die Macht der Gedanken –
natürliche Ausstrahlung und
Professionelle Authentizität



Die individuell richtige
Lampenfieber-Technik finden und
erlernen



Wie Sie Rituale nutzbringend
programmieren und einsetzen



Authentische und selbstbewusste
Haltung für souveränes Auftreten



Wie Sie mit der richtigen
Atemtechnik gezielt ruhig werden



Gewinnendes und
charismatisches Auftreten in
jeder Situation

Kennen Sie Menschen, deren **Funke der Begeisterung** einfach bei jedem überspringt? Das können auch Sie lernen!

Die Basis dazu ist echte, spürbare Souveränität. Denn wer auch nur im Geringsten unsicher ist, drückt dies in seiner Körpersprache aus. **Ihr Auftreten entscheidet jedoch weit stärker über Ihren Erfolg**, als es Ihnen vermutlich bewusst ist. Körpersprache wirkt vor allem unbewusst – dafür umso stärker.



Persönlichkeit vor Leistung

Zu 85 % entscheidet die Persönlichkeit über Erfolg, lediglich 15 % machen fachliche Qualitäten aus. Nicht Inhalte überzeugen, vor allem **Ihre Präsenz, Ihr Authentizität und Ihr (erlernbares!) Charisma** sind **für Ihren Erfolg verantwortlich**. Der wichtigste Faktoren dem sich Ihre Persönlichkeit anderen zeigt ist **Ihre Körpersprache**. Für Ihren persönlichen Erfolg und damit für den Erfolg Ihres Teams oder Unternehmens.

Der erste Eindruck

Studien zufolge entscheidet sich beispielsweise schon in den ersten Sekunden des Kontakts, ob ein Verkauf stattfindet. Doch nicht nur beim Verkauf ist Ihr Auftreten entscheidend, auch bei der Führung, Gesprächen, Präsentationen, Verhandlungen etc. sind Sie erfolgreicher, wenn **Ihre Körpersprache die richtigen Signale sendet**. Positiv, stimmig zum Inhalt und authentisch.

Zu Körpersprache gehören übrigens auch Stimme, Sprechweise, Atmung und Erscheinungsbild. Jedes Detail

wirkt dabei **haarscharf am Verstand des Gegenübers vorbei und direkt ins Unterbewusstsein**.

Menschen wirken glaubwürdig, vertrauenswürdig und überzeugend, wenn sie **mit souveräner Präsenz auftreten**. Ihnen wird gerne zugehört, **ihr Wort hat Gewicht** und **der Erfolg ist vorprogrammiert**. Es gelingt ihnen mit Leichtigkeit, **andere für sich und ihre Ziele zu gewinnen**. Es kommt darauf an, dass Sie die Wirkung erzielen, die Sie Ihren Zielen näher bringt!

Lampenfieber, Nervosität und Anspannung

Lampenfieber hat fast jeder – ca. 97 Prozent sind nach meiner langjährigen Erfahrung bei **Präsentationen, Reden, Interviews, Verhandlungen, Kunden- oder Bewerbungsgesprächen aber auch beim Flirten** betroffen. Auch in anderen Situationen plagt die Unsicherheit und führt zu schädlicher Zurückhaltung und nervösem Auftreten: **Besprechungen, Ziel-Gespräche, Verhandlungen, Medien-Interviews, Begegnungen mit hochgestellten Menschen, Künstler-Auftritte** und vieles mehr. Doch wie Vertrauen aufbauen und kompetent wirken, wenn die Anspannung dominiert?

Unsicherheit ist nicht per se schlecht. Sie ist natürlich, wahrscheinlich hat sie sogar in der Evolution das Überleben überhaupt erst möglich gemacht hat. Doch unsichere oder unsicher wirkende Menschen setzen sich seltener durch. Das hat damit zu tun, dass wir intuitiv ein **selbstsicheres Auftreten** mit Faktoren wie beispielsweise **Kompetenz, Vertrauen und Glaubwürdigkeit** verbinden (obwohl das natürlich nicht immer zusammenhängt).

Lampenfieber muss nicht sein

Auch wenn manche es sich schönreden, es gibt **wirkungsvolle Methoden**, jegliche Form von Unsicherheiten zu bändigen. Und nicht nur die üblichen Dinge, wie Atmung oder Hausmittelchen. Michael Moesslang hat **weit mehr als zwei Dutzend bewährte und vor allem neue Techniken** zusammengestellt. In diesem Seminar ist auch für Sie die richtige Technik, Methode oder Idee dabei, um selbst bestimmen zu



Menschen haben Verständnis für Ihre spürbare Unsicherheit oder Ihr Lampenfieber – so lange es zur Situation – und mehr noch – **zu Ihrer Position und Intention** passt. Doch die Grenze kann schnell überschritten sein. Zudem wirken aus Lampenfieber resultierende **Signale der Körpersprache und Stimme aufs Unterbewusstsein** – was hilft da noch das (bewusste) Verständnis?

Ob Sie nun über Ihre Körpersprache Unsicherheit ausdrücken (obwohl sie sich vielleicht sogar sicher fühlen) oder sich unsicher fühlen (obwohl Sie sicher wirken), sie werden **von diesem Seminar profitieren**.

Ob im **Beruf oder Privatleben**, sicher auftretende Menschen haben es leichter. Und **Selbstsicherheit ist eine Grundvoraussetzung** für **Präsenz, Ausstrahlung und Charisma**. Jeder kann das lernen und verbessern.

können, wie viel Lampenfieber Sie akzeptieren wollen.

Ich zeige Ihnen wie Sie **im Berufs- und Privatleben souveräner werden** und **Ihre Körpersprache** besser einsetzen und die anderer besser verstehen.

Wenn auch Sie Ihre Körpersprache und Selbstsicherheit nachhaltig verbessern wollen, dann buchen Sie **heute noch** dieses Seminar.

***) Zwei für einen**

Trotz des günstigen Seminarpreises können Sie eine zweite Person Ihre Wahl mitbringen. Es können maximal 12 Personen buchen und somit maximal 24 Personen teilnehmen. Auch die zweite Person erhält die volle Leistung inklusive Verpflegung.

Präsenz. Authentizität. Charisma. wurde von Michael Moesslang entwickelt, um Menschen sichereres und wirkungsvolleres Auftreten in jeder Situation zu ermöglichen und so die Wirkung und den Erfolg zuverlässig zu steigern.

Aufbau und Inhalt

Sie werden lernen, wie Sie eine **selbstbewusste Körpersprache mit Ausstrahlung und Präsenz** erreichen können und wie Sie Ihr **Lampenfieber in den Griff bekommen**. Beides hängt natürlich zusammen.

Präsenz. Authentizität. Charisma. wurde von Michael Moesslang entwickelt, um den TeilnehmerInnen **mehr Sicherheit und Professionalität** zu geben, sich, Ihre Leistung und Ihr Unternehmen optimal zu präsentieren sowie **Menschen zu gewinnen und zu überzeugen**.

Zielgruppe

Das Seminar ist konzipiert für **Selbständige, Unternehmer sowie Mitarbeiter und Führungskräfte** aus Unternehmen. Im Grunde ist es für jeden geeignet, der intensiv an seinem Auftreten arbeiten und so **seinen Erfolg steigern will**.

Präsenz. Authentizität. Charisma. ist anders. Es kombiniert Lampenfiebertechniken und Körpersprache auf einzigartige – aber auch unverzichtbare – Art und Weise. Es fordert Sie heraus und geht in die Tiefe. Deshalb gibt es auch nur maximal 12/24 Plätze*. Und es findet nur 1 Mal im Jahr statt.



Ablauf

- ▶ Gemeinsam optimieren und üben wir Körpersprache und Auftreten
- ▶ Sie bekommen einen Überblick über relevante Details konkreter Situationen, wie Besprechungen, Präsentationen, Verhandlungen, Kamera etc.
- ▶ Sie lernen die Rolle von Gewohnheiten kennen und bekommen konkrete Hilfen, diese zu optimieren
- ▶ Sie bekommen hilfreiche Tipps zum Umgang mit andere Menschen und lernen deren Motivationen kennen
- ▶ Ich zeige Ihnen ganz konkret wie Sie Ihr Lampenfieber reduzieren und so souveräner und präsenter werden und gebe Ihnen dazu körperliche, mentale und psychologische Techniken mit, die wir auch ausprobieren
- ▶ Am Ende nehmen Sie Konkretes mit nach Hause::
 - Sie haben erkannt, wo Sie an sich arbeiten können, um diese Wirkung im Berufs- und Privatleben zu steigern (und ich zeige Ihnen auch ganz konkret, wie Sie an sich arbeiten)
 - Sie wissen nicht nur, worauf es bei der Körpersprache ankommt, sie haben konkrete Methoden um Ihr eigenes Auftreten so zu üben, sodass Sie professionell, kompetent und authentisch wirken und sich dabei wohlfühlen
 - Sie kennen ausreichend Souveränitäts- und Lampenfiebertechniken auf allen Ebenen um sich künftig in jeder Situation selbstsicher und souverän zu fühlen und auch so zu wirken



Seminar-Ort

Das Seminar findet in der wunderschönen **Weltkulturerbe-Stadt Regensburg** statt – immer eine Reise wert. Regensburg liegt je ca. 1 Stunde von München, Nürnberg und Passau, an der ICE-Strecke Wien–Frankfurt (je 3 Stunden) und hat eine direkte Zuganbindung vom Flughafen München. Mit der Bahn aus Berlin sind es gute 4 Stunden, aus Hamburg oder Düsseldorf 5,5 Stunden.

Anreise und Zeiten

Ihre Anreise kann vor 10 Uhr und die Abreise ab 18 Uhr stattfinden. Bei Interesse ist für den Abend ein gemeinsamer Besuch des **berühmten Thurn und Taxis-Weihnachtsmarktes** geplant (Selbstzahler). Den genauen Veranstaltungsort erfahren Sie ca. 3 Wochen vor dem Termin.

Termine (Regensburg)

Samstag, 4. Dezember 2021

Samstag, 3. Dezember 2022

► Inklusivleistungen

- die Seminargebühr
 - die Schulungsunterlagen
 - ein umfangreiches Handout (PDF)
 - das Fotoprotokoll z. B. aller Anschriebe an Flipchart etc.
 - Ein zweiter Teilnehmer Ihrer Wahl*
 - Ihr Teilnahmezertifikat
 - die Hotelpauschale
 - die Verpflegung im Seminarraum (Wasser)
 - die Pausengetränke
 - ein kleines Mittagessen (bitte teilen Sie mir mit, wenn Sie aufgrund von Allergien, Unverträglichkeiten oder anderen Gründen etwas nicht essen)
 - nach Wunsch der Gruppe: gemeinsamer Besuch des berühmten Weihnachtsmarktes im Schloß Thurn & Taxis (Selbstzahler)
 - die MwSt.
- Änderungen, Irrtümer und Absage bei zu geringer Teilnehmerzahl vorbehalten
- Bei Fragen wenden Sie sich bitte via Anfrage@Moesslang.com oder unter +49-941-56 999 122 an mich.

Ihre Investition: **699 €* (587,39 € netto*)**

Online-Buchungsformular

Auf der Seite finden Sie auch weitere Infos und AGBs
Alternativ Buchung per E-Mail: Buchung@Moesslang.com

*) Zwei für einen: Sie können einen zweiten Teilnehmer Ihrer Wahl kostenlos mitbringen

ANGEBOTS-ÜBERSICHT

Seminare, Coaching und Vorträge auf Deutsch und Englisch



Offene Seminare

- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend Präsentieren
- ▶ **Spannung à la Hitchcock**
Inspirierende und überzeugende Präsentationen & Keynotes
- ▶ **Präsenz, Authentizität, Charisma**
Wie Sie selbstsicher Menschen erreichen
- ▶ **Verhandeln und überzeugen**
Rhetorik: Menschen gewinnen, begeistern und überzeugen

Auf der folgenden Seite finden Sie eine tabellarische Übersicht zu den 4 Seminaren.



Firmenseminare

- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend präsentieren
- ▶ **Sales PreSensation®**
Sich, Unternehmen und Angebote kompetent präsentieren
- ▶ **PreSensation® online**
Am Bildschirm Aufmerksamkeit halten und überzeugen
- ▶ **Überzeugungs-Rhetorik**
Schluss mit Labern: endlich begeisternd reden!
- ▶ **Präsenz, Authentizität, Charisma**
Wie Sie selbstsicher Menschen erreichen

Selbstverständlich werden Seminare genau auf Ihren Bedarf angepasst. So sind auch beispielsweise Seminare zu **Pitches, Präsentieren vor sehr großen Gruppen, Elevator Pitch** oder **Präsentationen auf C-Level** mögliche Themen.



Keynote-Vorträge

- ▶ **So würde Hitchcock präsentieren**
Überzeugen Sie mit dem Meister der Spannung
- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend Präsentieren!
- ▶ **Sag was Du zu sagen hast!**
Schluss mit schlucken und ducken!
- ▶ **Beeinflussen!**
Wenn Argumente nicht wirken
- ▶ **Warum ein Juwel glänzt und Kiesel grau sind**
Erfolgreich mit Professioneller Authentizität
- ▶ **Besser wirken – mehr erreichen**
Wie Sie mit dem Besten Ihrer Persönlichkeit überzeugen
- ▶ **Ihre Körpersprache – Ihr Erfolg**
Vom ersten Eindruck und überzeugender Persönlichkeit (inkl. Analyse Politiker/Manager)
- ▶ **Schluss mit Lampenfieber!**
Sicher, souverän und mit Präsenz auftreten



Coaching

- ▶ **Coaching** zu Präsentation und Rhetorik, Auftreten und Körpersprache, Kommunikation, beruflichem Erfolg sowie Lampenfieber-Coaching

Fordern Sie bitte ausführliche Informationen zu Vorträgen, Seminaren und Coaching an: **Mail**

Kontakt +49-941-56 999 122 · +49-171-623 05 87
Ägidienplatz 7 · 93047 Regensburg

Offene Seminare im Vergleich

	PreSensation® intensiv	Spannung à la Hitchcock	Verhandeln und überzeugen	Körpersprache & Lampenfieber
Tage	3	3	3	1
Teilnehmer	3-8	3-6	3-6	4-24
Ihr Nutzen				
Ausführliches Feedback	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	—
Video-Aufzeichnung	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	—	—
Analyse der Videoaufzeichnung	—	★ ★ ★ ★ ★	—	—
Körpersprache	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ● ● ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★
Stimmeinsatz	★ ★ ★ ● ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ● ● ● ●	★ ★ ★ ★ ★
Lampenfieber eliminieren	★ ★ ★ ● ●	—	—	★ ★ ★ ★ ★
effizient vorbereiten	★ ★ ★ ★ ★	—	—	—
Struktur der Präsentation	★ ★ ★ ★ ★	—	—	—
Einstieg und Schluß	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	—	—
Aufmerksamkeit halten	★ ★ ★ ★ ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ● ●	—
Argumentation	★ ★ ★ ● ●	★ ★ ★ ★ ●	★ ★ ★ ★ ★	—
Mit Emotionen überzeugen	★ ★ ★ ★ ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	—
Psychologisch überzeugen	★ ★ ● ● ●	★ ★ ★ ● ●	★ ★ ★ ★ ★	—
Charaktere erkennen	—	—	★ ★ ★ ★ ★	—
Werte & Glaubenssätze	—	—	★ ★ ★ ★ ★	—
Storytelling	★ ★ ★ ● ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ● ● ● ●	★ ★ ● ● ●
Dramaturgie à la Hitchcock	—	★ ★ ★ ★ ★	—	—
An Präsentation arbeiten	★ ★ ★ ★ ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ● ●	—
Folien/Medien erstellen	★ ● ● ● ●	★ ★ ★ ★ ●	—	—
Präsentieren ohne PowerPoint	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	—	—
Kommunikationstechnik	—	—	★ ★ ★ ★ ●	—
Fragetechnik	—	—	★ ★ ★ ★ ●	—
Umgang mit Fragen	★ ★ ★ ★ ●	—	★ ★ ★ ★ ●	—
Verhandlung nach Harvard	—	—	★ ★ ★ ★ ★	—
Von den Meistern lernen	★ ★ ★ ★ ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ● ●	—
Workshop-Charakter	★ ● ● ● ●	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ● ●	—
Buddy-Arbeit	—	★ ★ ★ ★ ★	—	—
Image-Förderung	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★	★ ★ ★ ★ ★
Investition	1.995 €	2.595 €	2.595 €	699 €*
netto	(1.676,47 €)	(2.180,67 €)	(2.180,67 €)	(587,39 €)*

MICHAEL MOESSLANG

Profil

„Der Hitchcock der Präsentation“ nimmt seine Zuhörer auf eine Reise mit, in der Präsentationen, Vorträge und Kommunikation spannend und lebendig werden. Der Dipl. Kommunikationswirt BAW, **5 Sterne Redner**, **Top 100 Speaker 2013**, Erfolgs-Autor und Lehrbeauftragter – z. B. St. Universität Regensburg, European Business School der Hochschule Reutlingen, Zürich International Business School – ist der Experte für **PreSensation®**.



In rund 1 500 Vorträgen und Präsentationen motivierte **Michael Moesslang** mit seinen mitreißenden **Keynotes**. Seine gelebte und **professionelle Authentizität** überzeugt. Er fordert die Teilnehmer auf, die Bühnen mit Persönlichkeit zu erobern. Er kämpft gegen Langeweile und mangelnde Effizienz in Präsentationen. Und er ist überzeugt, dass es der

Mensch und seine Leidenschaft ist, der mehr erreicht als bloße Argumente. Seine Philosophie ist, dass jeder einzelne durch die eigene persönliche Wirkung und Selbstsicherheit im Auftreten zum positiven Botschafter für sein Unternehmen wird.

Michael Moesslang spricht Deutsch und **Englisch** und gibt Vorträge, Seminare, Coachings und Workshop international.

www.Michael-Moesslang.de

Michael Moesslang – bekannt aus TV, Radio und Print – war **20 Jahre lang Inhaber einer Werbeagentur** und bringt die Erfahrung und fundierte Fachkompetenz aus unzähligen erfolgreichen Pitches (Wettbewerbspräsentationen) mit. Während dieser Zeit wurde ihm bewusst, dass es nicht alleine auf kreative Inhalte und geniale Werbeideen ankommt, sondern darauf, mit wie viel **Überzeugung und Persönlichkeit** jemand präsentiert. Andere Agenturen, die von seinen mitreißenden und erfolgreichen Präsentationen gehört hatten, kamen in der Folge auf ihn zu und baten ihn, ihre Pitches zu übernehmen.

So waren eine neue Leidenschaft, ein neuer beruflicher Weg und eine neue Berufung geboren. Heute gibt er **mit Freude und Souveränität** dieses Wissen an seine Seminarteilnehmer und Coaching-Kunden weiter. Keine Situation, die während einer Präsentation entstehen kann, ist ihm fremd und er bereitet die Teilnehmer optimal auf alle Eventualitäten während einer Präsentation vor. Die Teilnehmer lernen, sich beim Präsentieren wirklich wohl und **professionell authentisch** zu fühlen und können dadurch souverän auf Unvorhergesehenes reagieren.

WAS ES MIT HITCHCOCK AUF SICH HAT

Vor über 30 Jahren stand ich vor der Herausforderung, Studenten so zu fesseln, dass sie freiwillig in meine Vorlesungen kamen. Da ich kurz zuvor mein Studium abgeschlossen hatte, analysierte ich die mir noch bestens bekannten Dozenten und fand heraus, warum einige bei den Studenten beliebt waren, andere dagegen vor fast leeren Sälen sprachen.

Ich konnte mir damals nicht ausmalen, dass dies der Grundstein für meine heutige Karriere ist.

10 Jahre später entscheide ich mich Trainer, Coach und Keynote Speaker zu werden. Nach Ausbildung zum **Master European Business Trainer** mit **BDVT-Zertifizierung** und zum **NLP Master** und ersten Erfahrungen in Unternehmen lege ich mich auf das fest, was ich am besten kann: **Präsentieren**.

Drei Dinge brauchen Präsentierende

Trotz aller Veränderungen, wie **Online-Präsentationen** oder **technische Neuerungen**, damals wie heute gilt: Es sind vor allem drei Dinge, die den Erfolg jeder Präsentation ausmachen:

- ▶ **Aufmerksamkeit**
- ▶ **Vertrauen und wahrgenommene Kompetenz**
- ▶ **Emotionen**

Natürlich bedeutet das nicht, dass die Inhalte keine Rolle spielen, sie werden schließlich präsentiert. Doch wären es die Inhalte alleine – eine E-Mail oder ein Word-Dokument würden ausreichen.

1. Nur wer zuhört kann überzeugt werden

Nicht erst, seit es Smartphones gibt, wird jeder kleinste Moment der Langeweile mit Unaufmerksamkeit quittiert. Doch wie soll Publikum überzeugt werden, wenn es nur mit einem halben Ohr – oder gar nicht zuhört? **Selbst trockenste Themen können spannend präsentiert werden.**

2. Es ist der Mensch, der überzeugt

Niemand weiß wirklich, wie kompetent oder vertrauenswürdig die oder der Präsentierende ist.

Zuhörer machen dies unbewusst an kleinsten Signalen in Körpersprache, Stimme, Sprechweise und Sprache fest. Doch gerade hier herrscht viel Unsicherheit und mangelt es an Wissen. **Dabei kann jeder spielerisch ein eloquenter Präsentator werden.**

3. Alle Entscheidungen werden emotional getroffen

Das mag Sie überraschen, doch ist es längst bewiesen. Der Beweis sogar mit einem Nobelpreis ausgezeichnet. Das bedeutet, dass die Fakten *und* der Präsentierende Emotionen erzeugen *müssen!!!* Doch wie häufig wird darauf geachtet? Und wie soll der Präsentierende beispielsweise seine eigenen Begeisterung zeigen, wenn er selbst nur Lampenfieber spürt? **Ich mache die Teilnehmer sicherer und zeige es Ihnen ganz konkret.**

Spannung, Körpersprache und Lampenfieber

Meine Erfahrung zeigt mir, dass es viel wichtiger ist, den Menschen Sicherheit und Souveränität zu geben und Ihr Auftreten zu optimieren. Dann gelingt es Ihnen – mit dem entsprechenden Wissen – **Ihre Präsentation spannend, kompetent, emotional und überzeugend zu geben.** Und mit meinen Techniken auch noch effizient vorbereitet.

Hitchcock ist der Maßstab für Spannung

Deshalb standen er und seine Filme Pate für mein Buch **So würde Hitchcock präsentieren – Überzeugen Sie mit dem Meister der Spannung.** Und als dies monatelang die entsprechende Sparte bei Amazon anführte, sagte jemanden zu mir: „*Du bist doch der Hitchcock der Präsentation.*“ Seitdem ist das meine Marke. **Das ist eine sehr hohe Messlatte. Mein Anspruch ist sie in jedem Seminar und Vortrag zu erfüllen.**

BÜCHER



So würde Hitchcock präsentieren

Überzeugen Sie mit dem Meister der Spannung,
Der Bestseller und das wahrscheinlich einzige Werk, das
Ihnen zeigt, wie man mit einer filmreifen Dramaturgie
überzeugt
ISBN 978-3-86881-298-5, Redline Verlag, 17,99 Euro

Professionelle Authentizität

Warum ein Juwel glänzt und Kiesel grau sind
Um eine Persönlichkeit mit Authentizität und
Ausstrahlung zu entwickeln und damit richtig zu wirken,
ist dies der Ratgeber
ISBN 978-3-8349-2022-5, Gabler Verlag, 44,99 Euro

Besser wirken – mehr erreichen

52 Tipps für Ihre persönliche Wirkung
Jede Woche ein Tipp für Wirkung, Rhetorik,
Körpersprache u. mentale Stärke
ISBN 3-8334-5099-1, Books on Demand, 4,95 Euro

Besser präsentieren – mehr erreichen

52 Tipps für wirkungsvolle Präsentationen
Jede Woche ein Tipp für Präsentation, Rhetorik und
Vortrag
ISBN 978-3837041279, Books on Demand, 6,95 Euro

Bessere Körpersprache – mehr erreichen

52 Tipps für für nonverbale Kommunikation
Jede Woche ein Tipp für bessere Körpersprache vor
Publikum
ISBN 978-3735718679, Books on Demand, 6,99 Euro

Die besten Ideen für erfolgreiche Rhetorik

GSA Top-Speaker Edition, Nikolaus B. Enkelmann (Hrsg.)
mit einem Beitrag von
Michael Moesslang und weiteren 21 Top-Speakern
ISBN 978-3869362380, Gabal, 29,90 Euro

Mehr Informationen

Ein Übersicht und detaillierte Informationen zu diesen
und weiteren Büchern des Autor finden Sie hier.
Stückzahlen zum Sonderpreis für Ihre Mitarbeiter auf
Anfrage. Die **Besser Wirken-Reihe im Dreierpack**
können Sie nur beim Autor als Bundle für 15 € (statt
18,89 €) portofrei bestellen: Buch@Moesslang.com.
Weitere Bundles auf Anfrage.



REFERENZEN

WIR MÖCHTEN UNS hiermit für Ihren Vortrag ... im Rahmen des Burger King EMEA Supply Chain Management Team Meetings bedanken. ... 2 Stunden nützliche Tipps mit auf den Weg gegeben. Insgesamt war die Resonanz auf Ihren lebendigen Vortrag bei allen Teammitgliedern, trotz der kulturellen Vielfalt, einstimmig sehr positiv. Gerne empfehlen wir Ihre Vorträge und Seminare sowohl Burger King intern wie auch extern weiter.

ppa. Rüdiger Hartmann, Burger King



„MOESSLANG GEHÖRTE ZU DEN HÖHEPUNKTEN DER VERANSTALTUNG.“

Inge Hübner, VDE Verlag

HERR MICHAEL MOESSLANG hat auf unserer Recruiting-Messe seinen Vortrag „Werden Sie professionell authentisch – Körpersprache wirkt!“ gehalten. Das hat er super gemacht! Der ganze Hörsaal war begeistert. Nun können wir alle die Wirkung unserer eigenen Körpersprache und die unserer Gesprächspartner besser deuten. Vielen Dank!

**Daniela Bartelt,
Marketing und Kommunikation Hochschule Offenburg**

MICH HAT DIE KLARHEIT beeindruckt, mit der Michael Moesslang sein Konzept für den unternehmerischen Alltag dargestellt hat. Seine persönliche Ausstrahlung und die professionelle Vortragsweise (ohne technischen Schnickschnack) sind überzeugend, und Nachfragen treffen auf hilfreiche Antworten.

Wolfgang Fänderl, CaP Center for Applied Policy Research

„ES WAR EINE DER WENIGEN VERANSTALTUNGEN, DIE MIR DAUERHAFT IM GUTEN GEDÄCHTNIS BLEIBEN WIRD.“

Hans-Ferdinand Schramm, stv. Vorsitzender Sparkasse Mittelsachsen

EIN THEMA LÄSST mich nicht mehr los! Drei Tage Kurs „Persönliche Wirkung“ haben ausgereicht, meinen Blick zu richten auf die wesentlichen Dinge im Leben: auf meine Umwelt, meine Mitmenschen und auch auf mich selbst. Michael Moesslang hat es verstanden, von der ersten bis zur letzten Minute, seine Zuhörer zu begeistern – mit Engagement, mit Leidenschaft. Ein Vollprofi vom Scheitel bis zur Sohle! Seine Tipps und Tricks, seine plastischen Darbietungen sind praktische Lebenshilfe und berufliche Weiterbildung in einem, Gruppentherapie und Selbstmanagement vom Feinsten. Seine Kurse sollten zum Pflichtprogramm gehören – für jeden – der mit Menschen zu tun hat!

Bernd Czerniec, Siemens Enterprise Communications

„DIE KUNST DES FESSELNDEN VORTRAGS“ Augsburger Allgemeine

Süddeutsche Zeitung

DIE WELT



BERUFBILDER
by SIMONE JANSON

Führendes Blog für Bildung & neue Arbeitsformen, Teil v...

INTERVIEWS BUCH-TIPPS MEDIATHEK
mit d.Karrierberaterin AmazonTop10 Videos
mit d.Zukunftsforscherin getabstractTop12 Slides & Sides
mit d.Damianer Manager ManagementbuchTop10Gratis Downloa...

BR BAYERISCHES FERNSEHEN



manager magazin
Wirtschaft aus erster Hand

Wirtschafts Woche

Die Kunst des fesselnden Vortrages Training Führungskräfte-Coach Michael Moesslang gibt...

Ein Juwel wird geschätzt

Erinnern Sie sich an eine Veranstaltung, auf der Sie kürzlich waren und wo Sie vorher niemandem oder kaum jemandem kennen. Ein Seminar, Kongress oder eine Messe. „Von all den Menschen, die Sie dort getroffen haben: Wer ist Ihnen in positiver Erinnerung geblieben?“ fragt Michael Moesslang in einem Kommentar für das Magazin OUT-OF-HOME.

Die Welt ist groß. Zumindest scheint es manchmal so. Und es geht nicht um Wetter. Es geht um Menschen. Viele Menschen vergessen Sie sofort wieder. Es gibt zwei Ausnahmen: es besteht geschäftliches Interesse oder die Person ist Ihnen irgendwie aufgefallen. Es gibt Menschen, die fallen durch ihre Kleidung oder Nase auf. Und es gibt Menschen, die fallen durch ihr Auftreten und Charisma auf. Die anderen sind groß und unscheinbar. Diese sind die Menschen, die Ihnen in Erinnerung bleiben.

31.08.2012

ARD Home Nachrichten Sport Börse Rängeber Wissen Kultur Kinder ARD Intern Fernsehen Radio ARD Online

tagesschau.de

Interview

Analyse zu Romneys Rede in Tampa

"Bloß keinen Fehler machen"

Am Ende erstirbt Mitt Romney in Tampa doch noch Standing Ovationen. Der Siegertanz wirkt er noch sehr verkrampt, sagt der Rhetorik-Trainer Michael Moesslang im Interview. Für tagesschau.de analysiert er Romneys Rede.

tagesschau.de: Mitt Romney konnte bei seiner Rede auf dem Parteitag die Diegestarten offenbar doch noch mitreißen. Wie überzeugend fanden Sie seine Präsentation?

Michael Moesslang

Abonnement | Bus

gung. Er versucht zwar sympathischer zu sein, gut rüber zu kommen und ruhig zu sein, aber die Ansprache wirkt doch sehr schlecht, weil er weniger Fehler macht, viel und versucht emotionaler

USA

Landkarte

Hintergrund

Flash/HTML

Video

Romney nicht offiziell an

Stelan Niemann

[tagesschau 17:30]

31.08.2012

WELT ONLINE

Wissenschaft für Bestenwieser

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

WISSENSSTADT

Handelsblatt

Home Finanzen Unternehmen Politik Technologie Auto Karriere Sport
Industrie Banken Versicherungen Handel + Dienstleister IT + Medien Mittelstand

ARTIKEL KOMMENTARE (1)

PRÄSENTIEREN Wie Sie wirklich spannende Vorträge halten

84 Prozent der Präsentationen gelten als langweilig. 97 Prozent als verbesserungswürdig. Dabei nehmen sie so viel Zeit in Anspruch. Spannende Vorträge zu halten ist nicht leicht, aber man kann es lernen.

die karriere bibel

JOBSUCHE & ANGEBOTE BEWERBUNG & STUDIUM KNIGGE & DRESSCODE JOB & PSYCHOLOGIE

Von Jochen Mai am 17. Juli 2012 - 7:20 Uhr // Schreibe einen Kommentar

Stellungswechsel - So besiegen Sie Ihr Lampenfieber



Michael Moesslang · PreSensation® Institute

www.Michael-Moesslang.de · MM@Moesslang.com

+49-941-56 999 122 · +49-171-623 05 87

Ägidienplatz 7 · 93047 Regensburg · Germany

