



**MICHAEL MOESSLANG**  
DER HITCHCOCK DER PRÄSENTATION

## Keynote-Vorträge

Vom 5 Sterne Redner Michael Moesslang



Keynote-Vorträge

# IHRE KÖRPERSPRACHE – IHR ERFOLG

Vom ersten Eindruck und überzeugender Persönlichkeit

**Der Keynote-Vortrag über die Überzeugungskraft durch Körpersprache mit Michael Moesslang**



Was verbindet Barack Obama und den Papst mit George Clooney, Angela Merkel und Oprah Winfrey? – Nur eines: Ihre Ausstrahlung! Charisma bietet die Chance bereits durch bloße Anwesenheit Menschen für sich zu gewinnen. Betreten Sie einen Raum und schaffen Sie Vertrauen und Sympathie in Ihre Person. Inszenieren Sie sich selbst und verbessern auch Sie Ihre Wirkung.



Wie der erste Eindruck und das Auftreten über Erfolg entscheiden



Sichere, kompetente und selbstbewusste Wirkung in jeder Situation



Von Vorbildern lernen – wie Sie sich gezielt und authentisch entwickeln

Erleben Sie in diesem Vortrag von Referent und Experte für Körpersprache Michael Moesslang, wie sich die Körpersprache der Mächtigen von denen anderer Menschen unterscheidet. Lernen Sie die nonverbalen Signale der mächtigsten Personen unserer Zeit zu kopieren und für Ihren Erfolg einzusetzen.

## BESSER WIRKEN – MEHR ERREICHEN

Wie Sie mit dem besten Ihrer Persönlichkeit überzeugen

**Der Keynote-Vortrag über die Überzeugungskraft durch souveränes Auftreten mit Michael Moesslang.**



Zu 85 % entscheidet die Persönlichkeit über Erfolg, lediglich 15 % machen fachliche Qualitäten aus. Einem Menschen mit überzeugendem Auftreten wird wahr genommen, gehört und erinnert. Präsentationen, Reden, Meetings – wie viele Ihrer Zuhörer können Sie wirklich fesseln? Menschen wirken glaubwürdig, vertrauenswürdig und überzeugend, wenn sie es verstehen, professionell authentisch und wirkungsvoll zu kommunizieren.



Sicheres und selbstbewusstes Wirken unter Nutzung Ihres vollen Persönlichkeitspotentials

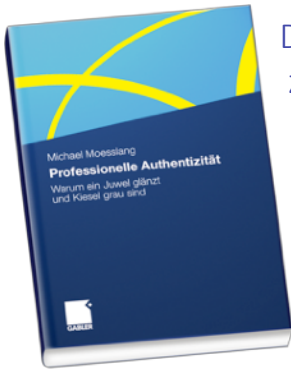


Die sieben Wirkfaktoren erfolgreicher Besprechungen, Präsentationen und Vorträge



Die Macht der Gedanken – natürliche Ausstrahlung für souveräne Gesprächsführung

Michael Moesslang zeigt in diesem Vortrag auf, wie die Zuhörer mehr Sicherheit, Souveränität und Ausstrahlung erreichen. Ihnen wird gerne zugehört, ihr Wort hat Gewicht und der Erfolg ist vorprogrammiert. So gewinnen sie die Menschen für ihren Erfolg.



Der Vortrag  
zum Buch

## WARUM EIN JUWEL GLÄNZT UND KIESEL GRAU SIND

Erfolgreich mit Professioneller Authentizität

Der Keynote-Vortrag über die Authentizität eines Juwels mit Michael Moesslang



Kiesel sind grau, rund. Mitgeschleift, rundgeschliffen, kleingeschliffen. Am Ende der Reise durchs Leben vielleicht nur noch ein Sandkorn. Ein Juwel dagegen funkelt, brilliert und zieht die Blicke auf sich. Wer die Menschen gewinnen will (oder muss), erreicht dies leichter als Juwel.



Individuelle Juwelen-Qualitäten  
entdecken und nutzen



Wie der erste Eindruck  
und das Auftreten über Erfolg  
entscheiden



Die Macht der Gedanken –  
sichere, souveräne und  
kompetente Ausstrahlung  
erzeugen

Ein Juwel ist professionell authentisch. Es zeichnet sich durch Individualität, viele Facetten und einen perfekten Schliff aus. Es zeigt seine Stärken, seine Kompetenz und überzeugt. Mit dieser Metapher zeigt Michael Moesslang in diesem Impuls-Vortrag Wege auf, sich von seiner besten Seite zu zeigen und gezielt das richtige Image zu inszenieren.

## SAG WAS DU ZU SAGEN HAST!

Schluss mit schlucken und ducken!

**Der Motivations-Vortrag, der Mut macht, den Mund aufzumachen**



Die Mehrheit der Menschen hat nicht den Mut ihre Ideen zu erzählen und zu präsentieren. Unternehmen verlieren jedes Jahr wertvolles Potential, weil Mitarbeiter ihre Ideen nicht einbringen oder im entscheidenden Moment nichts sagen. Dabei können selbst kleinste Ideen dazu beitragen, die Welt ein Stück besser zu machen. Sie können den Grundstein legen für großen Erfolg.



Ideen so interessant darstellen, dass sie gehört werden



Das Potenzial der Persönlichkeit als Schlüssel zum Erfolg nutzen



Dem Mittelmaß entkommen und sich mutig in Szene setzen

In diesem Motivation-Vortrag spricht Michael Moesslang darüber, Botschaften zu präsentieren und in die Welt hinaus zu tragen. Viel zu viele Menschen trauen sich nicht zu reden, weil sie Lampenfieber haben, sich nichts zutrauen oder das „Kleindenk-Syndrom“ haben – und stehen sich so selbst im Weg zum Erfolg.

# BEEINFLUSSEN!

Wenn Argumente nicht wirken

**Der Keynote-Vortrag über die Kunst Menschen zu gewinnen  
mit Michael Moesslang**



Niemand freut sich darauf sich von einer gegenteiligen Meinung überzeugen zu lassen! Trotzdem versuchen wir andere zu überzeugen, oft weil wir es müssen. Doch Argumente wirken selten. Nutzen Sie ein Argument formuliert Ihr Zuhörer bereits während Sie es aussprechen sein Gegenargument. Wir überzeugen nicht durch Argumente sondern durch Emotionen, Geschichten und Persönlichkeit.



Mit Emotionen und Geschichten wirkungsvoll beeinflussen



Inspirierendes Storytelling als Zugang zum Unterbewusstsein



Mit Ausstrahlung und souveräner Persönlichkeit überzeugen

In diesem Keynote-Vortrag erfahren die Zuhörer, wie Überzeugen und Beeinflussen wirklich funktionieren kann. Michael Moesslang demonstriert, wie man Emotionen zeigt und beim Gegenüber erzeugt und wie über Bilder und Geschichten Gegenargumente unmöglich werden. Emotionen überzeugen auf einer tieferen Ebene, berühren und bewegen direkt.



Der Vortrag  
zum Buch

## SO WÜRD E HITCHCOCK PRÄSENTIEREN

Überzeugen Sie mit dem Meister der Spannung

**Der spannende Keynote-Vortrag über Präsentationen mit den Methoden von Alfred Hitchcock mit Michael Moesslang**



Mit Ausstrahlung und souveräner Präsentation begeistern



Inspirierende Präsentationen wirkungsvoll vorbereiten und aufbauen



Mit gelungenen Visualisierungen und Emotionen Teilnehmer überzeugen

Wie soll Präsentation-Publikum überzeugt werden (und kaufen), wenn es nicht aufmerksam zuhört? So werden Ziele verfehlt. Was nicht gehört und verstanden wird, kann keine Wirkung erzeugen. Spannende Präsentationen dagegen sorgen für Aufmerksamkeit, Neugierde und die Zuhörer denken sogar mit! Wenn die Informationen zudem geschickt aufbereitet sind, kann das Publikum gar nicht mehr anders: Es stimmt zu und kauft!

Die Zuhörer lernen in dieser Keynote die Methoden von Regisseur Sir Alfred Hitchcock kennen, dem „Master of Suspense“. Mehrere seiner Filme zählen heute noch zu den **besten 250 Filmen** aller Zeiten. Psycho, Das Fenster zum Hof, Der Unsichtbare Dritte und Vertigo finden sich sogar unter den Top 50 wieder. Was macht die Spannung aus, die heute, 50 Jahre später noch begeistert? Was die Zuhörer davon für ihre Präsentation lernen können, zeigt Michael Moesslang in diesem spannenden Vortrag.

# PRESENSATION®

Schluss mit Langeweile! Endlich überzeugend präsentieren

**Der Keynote-Vortrag für sensationell überzeugendes Präsentieren  
mit Michael Moesslang**



Präsentationen entscheiden über den Erfolg von Projekten, Aufträgen und Unternehmen. Die Schlüssel, um Präsentation-Teilnehmer zu begeistern und zu überzeugen, sind professionelle Authentizität, Ausstrahlung und Persönlichkeit. Wer es schafft, eine glaubwürdige Kompetenz zu vermitteln, gewinnt Teilnehmer emotional und rational und erreicht so seine Ergebnisse und Ziele.



Mit Ausstrahlung und souveräner Präsentation begeistern



Inspirierende Präsentationen wirkungsvoll vorbereiten und aufbauen



Mit gelungenen Visualisierungen und Emotionen Teilnehmer überzeugen

In diesem Keynote-Vortrag erfahren die Zuhörer, wie sie eine souveräne Wirkung und einen spannenden und überzeugenden Auftritt als Präsentator erreichen. Typische Fehler routinierter Präsentatoren werden aufgezeigt und Bedeutung und Wert von Präsentationen fürs Unternehmen veranschaulicht. Wie die Zuhörer in ihren Präsentation erfolgreicher überzeugen, zeigt Michael Moesslang in dieser Rede.



## SCHLUSS MIT LAMPENFIEBER

Sicher, souverän und mit Präsenz auftreten

**Der aktive Impuls-Vortrag gegen Lampenfieber und für souveränes Auftreten mit Michael Moesslang.**



97 Prozent betrifft es. Aufregung, Nervosität oder Lampenfieber kennt jeder, sei es bei Präsentationen, heiklen Gesprächen oder als Prüfungsangst. Doch anstatt zu resignieren und die Situation zu vermeiden, werden Ihre Zuhörer lernen, diese Situationen auch mit Leichtigkeit anzugehen. Körperliche, rationale und mentale Methoden können jedem helfen, sein Lampenfieber in den Griff zu bekommen.



Wann und warum ein sicher wirkendes Auftreten so wichtig ist



Wie Sie innerlich und äußerlich ruhig werden in Lampenfieber-Situationen



Die Macht der Gedanken – mentale Techniken für souveränes Auftreten

Michael Moesslang bringt dazu eine Reihe von bekannten und vor allem neuen Methode mit. Die Zuhörer machen teils aktiv mit. Stresssituationen können mit den richtigen Techniken auch Spaß machen!



Die Vorträge sind konzipiert für Gruppen mit 30–3000 Personen. Ihre Veranstaltung, beispielsweise Kick-Offs, Incentives, Vertriebs- oder Kunden-Veranstaltungen, Kongresse und Tagungen.



Die Länge des Vortrags richtet sich nach Ihren Vorstellungen und ist 45, 60, 90 oder 120 Minuten. Ideale Dauer ist 90 Minuten.



Sie können Michael Moesslang für den deutsch- und englischsprachigen Raum buchen. Andere Sprachen mit Übersetzung.

Ein guter Vortrag ist unterhaltend und humorvoll – und bietet wertvolle Informationen. Michael Moesslang versteht es, beides in gelungenem Masse zu vereinen. So trägt die Keynote zur Aufwertung Ihrer Veranstaltung bei und bleibt Ihren Gästen noch lange im Gedächtnis.

Buchen Sie jetzt Know-how und Performance – damit Ihr Event unvergesslich bleibt:

[MM@Moesslang.com](mailto:MM@Moesslang.com) · +49-941-56 999 122

[Speaker-Profil downloaden](#)



**Michael Moesslang · PreSensation® Institute**  
[www.Michael-Moesslang.de](http://www.Michael-Moesslang.de) · [MM@Moesslang.com](mailto:MM@Moesslang.com)  
+49-941-56 999 122 · +49-171-623 05 87  
Ägidienplatz 7 · 93047 Regensburg · Germany