

A portrait of Michael Moësslang, a man with short brown hair and blue eyes, smiling. He is wearing a dark suit jacket, a white shirt, and a blue tie. To his right is a black silhouette of his head in profile, facing right. The background is a vibrant orange with horizontal motion blur lines.

MICHAEL MOËSSLANG
DER HITCHCOCK DER PRÄSENTATION

Überzeugungs-Rhetorik

Schluss mit Labern: endlich begeisternd reden!



Firmenseminar

ÜBERZEUGUNGS-RHETORIK

Schluss mit Labern:
endlich begeisternd reden!

**Das Profi-Seminar für erfolgreiche Rhetorik in Vortrag,
Verhandlung und Interview mit Michael Moesslang.**



Reden, Präsentationen, Verhandlungen, Krisen- oder Mitarbeitergespräche, Interviews: Kommunikation wird entscheidend bestimmt durch die Wirkung Ihrer Sprache sowie Ihre persönliche Wirkung. Überzeugendes Sprechen und Verhandeln entscheidet so über Erfolg. Um Menschen zu überzeugen und zu führen, brauchen Sie professionelle Techniken, ein souveränes Auftreten und Ausstrahlung. Für jede Führungskraft ist Rhetorik eine der – wenn nicht die – Schlüsselkompetenz!



Mit Wortgewandtheit und souveränem Auftreten begeistern



Mit Wirk-Rhetorik zielführende und erfolgreiche Reden aufbauen und vortragen



Emotionen gezielt einsetzen um Gesprächspartner zu erreichen und überzeugen



Erkennen der eigenen Wirkung und des Fremdbildes (Feedback)



In Gesprächen, Verhandlungen und Interviews überzeugend kommunizieren



Authentische und selbstbewusste Körpersprache auch in heiklen Situationen



Positive Ausstrahlung und Wirkung wird auf das Unternehmen übertragen

Nur wenn Sie es schaffen, Menschen rational und emotional zu erreichen, erzielen Sie Ihre Ergebnisse und Erfolge.

Durch eine souveräne Wirkung und ein spannendes und überzeugendes Auftreten, schaffen Sie Wirkung und Überzeugungskraft

Sie können sicher sein, dass ich für alle Situationen über die nötige Erfahrung und Kompetenz verfüge. Ich zeige Ihnen wie Ihre Führungskräfte und Mitarbeiter optimal wirken. Sprechen Sie jetzt mit mir über ungenutzte Potentiale.



Das Seminar wird für Sie individuell konzipiert. Die ideale Gruppengröße ist normalerweise 4–8 Teilnehmer für 2 Tage bzw. 6–12 für 3 Tage.



Die Länge des Seminars richtet sich nach Ihren Vorstellungen. Je nach Zielgruppe beginnen wir normalerweise um 9:00 und enden zwischen 17:00 und 19:00 Uhr.



Sie können Michael Moesslang für deutsch- und englischsprachige Seminare, Coachings und Vorträge und weltweiten Einsatz buchen.

Buchen Sie jetzt: MM@Moesslang.com · +49-941-56 999 122

Weitere Firmenseminare

- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend präsentieren
- ▶ **Sales PreSensation®**
Sich, Unternehmen und Angebote kompetent präsentieren
- ▶ **PreSensation® online**
Am Bildschirm Aufmerksamkeit halten und überzeugen

- ▶ **Präsenz, Authentizität, Charisma**
Wie Sie selbstsicher Menschen erreichen

Offene Seminare

- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend Präsentieren
- ▶ **Präsenz, Authentizität, Charisma**
Wie Sie selbstsicher Menschen erreichen



Michael Moesslang · PreSensation® Institute
www.Michael-Moesslang.de · MM@Moesslang.com
+49-941-56 999 122 · +49-171-623 05 87
Ägidienplatz 7 · 93047 Regensburg · Germany